

## SBU-solution®

### Selbständige Berufsunfähigkeitsversicherung

#### Mehr Geschäft mit dem richtigen BU-Produkt im Portfolio

Ohne das richtige BU-Produkt im Angebot vergeben Sie **wertvolle Chancen**, denn der Bedarf ist ungebrochen:

- ca. jeder 4. Beschäftigte scheidet vorzeitig aus dem Berufsleben aus
- jährlich stellen rund 400.000 Versicherte in Deutschland einen Antrag auf Erwerbsminderungsrente
- die Leistung vom Staat ist nur ein Tropfen auf den heißen Stein – die BU/EU-Rente beträgt im Durchschnitt nur 625 EUR für Männer und für Frauen mit 569 EUR sogar noch weniger

**Sie sehen, hier verbirgt sich großes Potenzial – SBU-solution® ist die Lösung für Sie und Ihre Kunden!**



#### Bei uns bleiben keine Wünsche offen – für jede Phase des Verkaufs erhalten Sie von uns Unterstützung

- 1. Akquisition:** Ihnen stehen Pressemitteilungen, Vertriebsinformationen, Newsletter und vieles mehr im Internet unter [www.dialog-leben.de](http://www.dialog-leben.de) zur Verfügung. Hier finden Sie wichtige Informationen, die Sie bei der Terminierung als „Türöffner“ nutzen können.
- 2. Bedarf wecken:** Sie können unsere Grafiken, Statistiken und unseren **Lückenrechner** verwenden, um dem Kunden die Versorgungslücke plakativ darzustellen und den Bedarf zu erläutern.
- 3. Angebot:** Sie haben die Wahl – Tarif-CD, **Online-Tarifrechner**, den Sie rund um die Uhr nutzen können oder unseren Angebotsservice. Alternativ finden Sie uns auch in vielen renommierten Vergleichsprogrammen.
- 4. Abschluss:** Ihnen stehen **kundenfreundliche Anträge** zur Verfügung. Ganz nach Ihrem Belieben können Sie auch von der Angebotsberechnung direkt zum Antrag weitergehen und sparen es sich somit, die Daten nochmals einzutragen.
- 5. Abwicklung:** Damit Sie immer top informiert sind, erhalten Sie gleich nach Eingang des Antrags einen „**BU-Service-Call**“ mit qualifizierter Ersteinschätzung.
- 6. Provision:** Bei der SBU-solution® wird Ihr Einsatz durch eine attraktive Provision honoriert – Sie bekommen eine **Abschlussprovision** und eine **Bestandspflegeprovision**, welche ab dem 11. Jahr nochmals deutlich erhöht wird – da macht Verkaufen nicht nur Spaß, es rentiert sich auch!
- 7. Kundenbindung:** Bei der SBU-solution® haben Sie durch die Wechselmöglichkeit immer einen Aufhänger für ein **erneutes Kundengespräch; das führt zu Kundenbindung** und schafft Chancen für Neuabschlüsse – der Kreis schließt sich.

**Mit der SBU-solution® läuft Ihr Verkauf rund!**

## SBU-solution® schafft Lösungen

Mit der selbständigen Berufsunfähigkeitsversicherung SBU-solution®, die für jedes Jahr altersgerecht kalkuliert ist, bieten Sie Ihren Kunden ein Produkt, mit dem bei der Rentenhöhe keine Kompromisse gemacht werden müssen. Bedarfsgerechter Versicherungsschutz ist bezahlbar, z.B. für:

- Junge Familien
- Existenzgründer
- Kostenbewusste
- Berufseinsteiger
- Studenten
- Hausfrauen

**Vollwertiger Versicherungsschutz zu unschlagbar günstigen Preisen – für alle die durchstarten wollen!**

## Die wichtigsten Highlights auf einen Blick

- Unschlagbar **günstige Beiträge** – vor allem in den ersten Jahren
- **Beste Bedingungen**, d.h. voller Versicherungsschutz ohne Abstriche
- **„Lebensphasenmodell“**, d.h. die Beiträge können für einen bestimmten Zeitraum auf die Mindestrente von 600 EUR pro Jahr reduziert werden und anschließend wieder auf die Ursprungsrente angehoben werden – ohne erneute Gesundheitsprüfung
- **Überbrückungshilfe**, d.h. Krankentagegeldfortzahlung (max. 6 Monatsrenten) bei Einstellung der Zahlung durch den privaten Krankentagegeldversicherer
- **Wiedereingliederungshilfe** in Höhe von 6 Monatsrenten (max. 10.000 EUR)
- **Nachversicherungsgarantie** bis zu 100 % (max. 40.000 EUR Jahresrente) – ohne erneute Gesundheitsprüfung
- **Infektionsklausel** für medizinisch, pflegerisch tätige Personen, d.h. Berufsunfähigkeit liegt auch dann vor, wenn wegen Infektionsgefahr ein vollständiges Tätigkeitsverbot (für mind. 6 Monate) vorliegt
- 100 % BU-Leistung auch bei drei Pflegepunkten
- BU-Schutz für Schüler, Studenten und Hausfrauen (bis 12.000 EUR), Auszubildende (bis 18.000 EUR)
- Bessereinstufung von Studenten ohne erneute Gesundheitsprüfung möglich
- **Verzicht auf die „abstrakte Verweisung“** in der Erst- und Nachprüfung
- Keine Beitragserhöhung, wenn sich während der Laufzeit das persönliche Risiko erhöht (z.B. durch Berufswechsel, Hobby)
- **Wechselmöglichkeit**, d.h. ein Wechsel von der SBU-solution® in die SBU-professional ist **jederzeit** zur Hauptfälligkeit möglich – ohne Gesundheitsprüfung



## Wertvolle Optionen

- Wechseloption – Sie sichern Ihren Kunden die Möglichkeit bei einem Wechsel innerhalb von 6 Jahren von der SBU-solution® in die SBU-professional die wertvolle Option **„Rentendynamik im Leistungsfall (1–5%)“ einzuschließen** – ohne Gesundheitsprüfung
- Verzicht auf das Recht zur Beitragserhöhung nach §163 VVG, d. h. der Bruttobeitrag ist über die gesamte Laufzeit garantiert

## Mit der SBU-solution® klingelt's in Ihrem Geldbeutel – Ihre Mühe wird belohnt!

- Sie erhalten eine attraktive Abschlussprovision
- Sie erhalten eine Bestandspflegeprovision
- Diese Bestandspflegeprovision wird ab dem 11. Versicherungsjahr nochmals deutlich erhöht
- Darüber hinaus, hat der Kunde durch die günstigen Beiträge Budget frei, um weitere wichtige Vorsorgeverträge bei Ihnen abzuschließen

Halderstraße 29  
86150 Augsburg  
Telefon + 49 (0) 821 / 319-0  
Fax + 49 (0) 821 / 319-1533

[www.dialog-leben.de](http://www.dialog-leben.de)  
info@dialog-leben.de  
[www.dialog-leben.at](http://www.dialog-leben.at)  
info@dialog-leben.at

Ein Unternehmen der  GENERALI DEUTSCHLAND

DER Spezialversicherer für biometrische Risiken

